

KARIÉRA

Názov postu	Úroveň MLM	Kumulatívny obrat s DPH	% z ceny bez DPH	Podmienky postupu
Podielnik firmy	10	10 miliónov €	1,5	žiadne
Riaditeľ siete	9	5 miliónov €	1,5	pravidlo 40 / 60
Riaditeľ siete	8	2 milióny €	1,5	pravidlo 40 / 60
Riaditeľ siete	7	500 000 €	1,5	pravidlo 40 / 60
Manager siete	6	100 000 €	1,5	pravidlo 40 / 60
Manager siete	5	10 000 €	1,5	pravidlo 40 / 60
Manager siete	4	2 000 €	1,5	pravidlo 40 / 60
Sieťový predajca	3	345 €	1,5	štartovací balík 3
Sieťový predajca	2	136 €	1,5	štartovací balík 2
Sieťový predajca	1	42 €	1,5	štartovací balík 1

Za vlastný obrat je vyplatených **10 % marže** späť z ceny produktov bez DPH.

Vysvetlivky:

Názov postu - ako nazývame spolupracovníkov na jednotlivých úrovniach kariéry

Úroveň MLM - určuje úroveň, kde sa spolupracovník momentálne nachádza na základe obratu vlastného, spolu s obratom jeho celej siete

Kumulatívny obrat - každý mesiac sa prirátava nový obrat k predchádzajúcemu, nenulujeme ho

Percentá % - nasčítavajú sa podľa úrovni % k vlastnému obratu /okrem 10 % máte aj x-krát 1,5 % k tomu, napríklad na 3. úrovni $10\% + 3 \times 1.5\% = 14,5\%$ spätnej marže/. Zo siete dostávate medzirozdiely medzi vašou úrovňou a úrovňami vašich priamych spolupracovníkov.

Príklad: Vy ste na 5. úrovni, za váš vlastný obrat dostávate 10 % a $5 \times 1.5\% = 17,5\%$, ak máte pod sebou priameho spolupracovníka na 4. úrovni, dostávate 1,5 % z obratu celej jeho skupiny

na 3. úrovni dostávate 3 %

na 2. úrovni dostávate 4,5 %

na 1. úrovni dostávate 6 % z obratu celej jeho skupiny.

Takýmto spôsobom si ľahko vypočítate vaše príjmy. (Percentá sú počítané z ceny bez DPH)

Podmienky postupu na vyššiu úroveň: na úrovniach **1, 2, 3** nie sú žiadne.

Štartovací balík s produktmi určí úroveň, ktorou začínate. Aj keď si vyberiete najmenší balík, na postup do 2. či 3. úrovne stačí vám obrat, bez ďalších podmienok.

Pri úrovniach **4 až 9** je podmienkou na postup okrem obratu aj pravidlo 40 / 60. Toto pravidlo slúži k tomu, aby ste zarábali stabilne v budúcnosti a znamená, že obrat, ktorý je pod vami na najsilnejšej nohe, nesmie prekročiť 40 % z celkového obratu, respektíve, aby ste mali okrem najsilnejšej nohy 60% obratu so všetkými ostatnými skupinami do kopy. Bez splnenia tejto podmienky zatiaľ neviete postúpiť na vyššiu úroveň, aj keď obratom ju splňate. Preto je potrebné už od začiatku stavať vaše skupiny na viacerých nohách, čím viac ich máte, tým viac zarábate, lebo máte medzirozdiely. Ten, kto obchod stavia len na jednej nohe, nič nezarobí z medzirozdielov, lebo nie sú. Keď máte len jednu nohu, ste na tej istej úrovni, ako spolupracovník pod vami, čiže rozdiel je 0. Týmto vás firma nasmeruje k tomu, aby ste zarábali. Veď to je cieľom spolupráce!

Po dosiahnutí **10.** úrovne nie sú žiadne podmienky, svoj obchod ste dobudovali, dostávate podiely z firmy -pasívny príjem-, z celého zisku firmy aj medzinárodne, nielen z vašich skupín. Vaša pozícia je dedičná. Tento obchod budujete nielen pre seba, ale aj pre ďalšie generácie. Takúto možnosť dostáva človek možno len raz za život, rozhodnutie je na vašej strane.

Želám veľa úspechov.

Igor Janits

Školenia, semináre, vzdelávacie kurzy, porady zabezpečuje firma, sú dobrovoľné, nie povinné. Nie sú podmienkou pre žiadny postup ani spoluprácu, nikoho nenútime aby cestoval a platil za podujatia. Je na vás, ako sa rozhodnete. Firma ich bude organizovať, budú uvedené na našich internetových stránkach. Je to pomoc pre tých, ktorí chcú mať viac informácií, prípadne sa chcú osobne stretnúť. Odporúčame sa zúčastniť aspoň štartovacieho seminára, aby ste vôbec vedeli, aké produkty a systém máme v rukách. O to ľahšie sa vám bude spolupracovať.